

Close Up 1

株式会社イーシーキューブとの資本業務提携

拡大するオンライン市場を見据えて
加盟店さまのECサイト構築を支援

カード営業部
課長代理 田島 秀憲 (左)
課長代理 倉田 彰宏 (右)



加盟店さまの販売チャネル拡大のため、“すぐに始められる仕組み”を提供

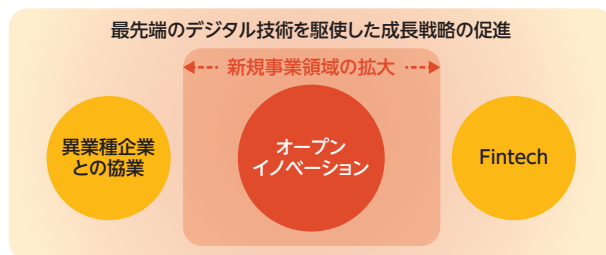
当社は、中期経営方針の基本戦略の一つに「デジタルイノベーションの実践」を掲げ、新たなビジネスモデルの創出をめざしています。

その一環として、オンライン市場の拡大に伴う加盟店さまのEC化を支援するために、EC市場における当社業務と密接なシナジーがある提携先を検討し、その結果、ネットショップ構築を支援するプラットフォーム「EC-CUBE」を運営する株式会社イーシーキューブと資本業務提携を結びました。当社が株式会社イーシーキューブと共に展開していくECサイト構築は「クラウド版」です。クラウド版でのECサイト作成支援ツール（『ec-cube.co』）を導入することで、加盟店さまは手動でのサーバ設定・インストール・アップデートが不要にな

り、すぐにECサイトの運営を始められ、なおかつショップ運営やブランディングのための業務に集中できます。

こうした仕組みを加盟店さまに提供することで「オリコと取引があってよかった」と言っていただけるような価値あるソリューションを実現させたいと考えています。

デジタルイノベーションの実践



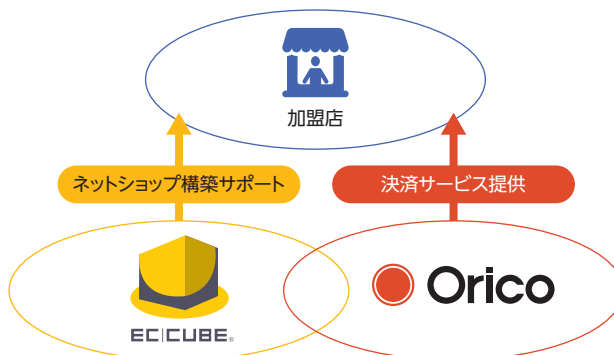
『ec-cube.co オリコ専用プラン』の提供により、きめ細かなサービスを実現

『ec-cube.co』は、すぐにECサイトを开店できる基本の機能が揃っています。また、追加したい機能は800種以上あるプラグインをストアから追加することもでき、カスタマイズも自由です。今回の資本業務提携を通じて、全国の加盟店さまに特別な『ec-cube.co オリコ専用プラン』を提供します。『ec-cube.co オリコ専用プラン』は、各加盟店さまのさまざまなECニーズに沿った最適なプランをご用意しており、きめ細かなサービスの提供が実現できるものと確信しています。

今後、このサービスに磨きをかけ、拡大していくことで加盟店さまの収益・利便性の向上に貢献するとともに、当社収益の拡大および市場競争力強化を実現し、加盟店さまとWin-Winの関係を築くことで、当社の企業価値向上につなげていきます。加えて、今回の業務提携にとどまらず、異業

種企業やスタートアップ企業との協業による新たなビジネスモデルの創出に取り組み、当社の成長戦略にドライブをかけることをめざしていきます。

ECサイト運営の仕組み



Close Up 2

グループ間シナジーによる利便性の高いサービスを提供

“みずほ銀行×オリコ”による
キャッシュカードとクレジットカードの
一体型カードを開発

CRM開発推進部
課長代理
矢澤 知樹



お客様の声をヒントに、利便性の高い商品を実現

当社とみずほ銀行はカード事業の連携強化に取り組んでおり、2017年1月にはその一環として提携クレジットカード「みずほマイレージクラブカード/THE POINT(分離型)」を発行し、お客さまからは年会費無料でポイント還元率が高いことや非接触決済機能などが評価されていました。一方、銀行キャッシュカードとは別にクレジットカードが発行されるため、お財布に入れるためのスペースを確保しなければならないことや使い分けの煩雑さについて、当社とみずほ銀行双方で共通した課題認識を持っていました。

そこで、銀行キャッシュカードとクレジットカードが一体となった「みずほマイレージクラブカード/THE POINT(一体型)」を開発し、2020年10月に新規募集を開始しました。

「みずほマイレージクラブカード/THE POINT(一体型)」によるメリット



本事業を皮切りに、さらなるシナジーを追求

新しいカードは、従来の「みずほマイレージクラブカード/THE POINT(分離型)」と同様、年会費無料で1%のポイント還元率に加え、カードをかざすだけのスマート決済(非接触決済)機能を標準搭載しており、さまざまな場面でのキャッシュレス決済ニーズに対応します。

一体型カードの開発は当社初の試みだったため、乗り越えなくてはならない課題も多くありましたが、お客さまから信頼いただける付加価値の高い商品を実現することができました。

本事業を皮切りにさらなるグループ間シナジーを創出し、今後もより魅力のある商品・サービスを提供していきます。



2020年10月より、みずほ銀行キャッシュカードとクレジットカード機能が一体となった、「みずほマイレージクラブカード/THE POINT(一体型)」の募集を開始

EC市場・
キャッシュレス
決済の拡大へ

 **Orico**

みずほ
連携

シナジーの
追求